



MBE Franchising Date

Franchising e opportunità imprenditoriali in Sardegna: un incontro a Cagliari per l'apertura di nuovi Centri servizi Mail Boxes Etc.

L'8 giugno Mail Boxes Etc. (MBE), in collaborazione con Grenke, organizza un seminario per presentare i vantaggi del franchising e le nuove agevolazioni finanziarie, pensate per chi desidera aprire un proprio punto vendita in Sardegna.

4 Giugno 2018 – MBE dà il via a un ambizioso piano di sviluppo a livello nazionale che consentirà di estendere la rete di franchisee specializzati negli ambiti della logistica, dei trasporti, della grafica, della comunicazione e della stampa, e permetterà a molte persone di diventare imprenditori aprendo il proprio Centro Servizi. Con questo obiettivo ha organizzato un incontro venerdì 8 giugno a Cagliari, presso il T Hotel alle ore 11: un evento che sarà finalizzato a offrire consulenza gratuita agli aspiranti imprenditori e a individuare e inserire nella propria rete nuovi affiliati.

L'iniziativa si inserisce nel calendario di appuntamenti programmati in tutta Italia da Mail Boxes Etc. (MBE), tra le maggiori reti al mondo di negozi in franchising nel campo dei servizi postali, di comunicazione e di supporto alle attività di aziende e privati.

Gli incontri vedono la partecipazione di Grenke, società specializzata in locazioni, che esporrà le modalità della locazione operativa per la realizzazione del punto vendita con l'interessante opportunità per i nuovi affiliati MBE di dilazionare l'investimento in canoni di noleggio.

Afferma Fabrizio Mantovani, Business Development & Support Director di MBE Italia: *“Con questa iniziativa vogliamo ampliare la presenza del nostro network in Sardegna, coinvolgendo nuovi imprenditori che abbiano la giusta determinazione per sviluppare, con il nostro supporto, il loro business. Che si tratti di imprenditori esperti o aspiranti tali è una grande opportunità sia per dare una svolta al proprio percorso professionale sia per approfondire la conoscenza delle agevolazioni finanziarie, nazionali e locali, a supporto dell'apertura di nuovi punti vendita”.*

Nel corso della giornata, MBE approfondirà le informazioni relative alle agevolazioni finanziarie per i propri affiliati, nell'ambito sia privato sia pubblico. Nel privato con l'accordo commerciale con Unicredit, a cui dal suo avvio si sono rivolti più di 200 affiliati in Italia, e più di recente con Grenke per la locazione operativa, che è già stata utilizzata da più di 50 imprenditori MBE. In ambito pubblico, dopo la positiva esperienza con il



finanziamento previsto dalla Legge 185/2000 gestito da Invitalia, MBE sta ora offrendo supporto ai suoi nuovi Affiliati che vogliono fare richiesta per il finanziamento previsto dal bando “Resto al Sud”, gestito sempre da Invitalia.

A Cagliari si potranno conoscere i vantaggi e le condizioni di questo bando che si rivolge ai giovani tra i 18 e i 35 anni e prevede agevolazioni finanziarie per chi ha in programma di sviluppare un business legato alla produzione di beni e servizi.

Per maggiori informazioni e iscrizioni agli eventi: <https://www.mbe-franchising.it/it/mbe-franchising-tour>

MBE Italia

Barbara Maccarrone

Retail Network Development Manager

Tel.: 02 67 625 1

bmaccarrone@mbe.it

<https://www.mbe-franchising.it/>

Note per la redazione

Mail Boxes Etc. (“MBE”) è una delle maggiori reti al mondo di Centri Servizi in franchising che offre servizi di spedizione, micro-logistica, grafica, stampa e comunicazione a supporto delle attività di aziende e privati.

I Centri Servizi MBE - gestiti da imprenditori indipendenti e supportati da un team centrale di esperti – offrono ai propri clienti, principalmente piccole e medie aziende, consulenza e soluzioni personalizzate per supportare lo sviluppo del loro business e delle loro attività.

Nel 2017, con l’acquisizione di AlphaGraphics e PostNet (due società americane con un’offerta di servizi simile a MBE), MBE ha ampliato il suo network globale raggiungendo circa 2.500 Centri Servizi in 44 paesi, con una proiezione di fatturato aggregato per il 2017 di circa 830 milioni di euro.

Dall’apertura del primo Centro pilota a Milano nel 1993 ad oggi la Rete italiana è arrivata ad oltre 500 Centri Servizi, generando nel 2016 un fatturato aggregato pari a circa 171 milioni di euro (+7% verso 2015).

Per maggiori informazioni potete visitare i siti www.mbeglobal.com e www.mbe.it

MBE Worldwide Group

www.mbeglobal.com - www.mbe.it - www.mbe.es - www.mbe.de - www.mbefrance.fr -
www.mbe.pl - www.postnet.com - www.alphagraphics.com