



MBE Franchising Date

Franchising e nuove opportunità imprenditoriali. Al via il tour di eventi Mail Boxes Etc. per aprire 25 nuovi Centri Servizi in tutta la penisola

Dal 6 giugno, Mail Boxes Etc. (MBE), in collaborazione con Grenke, organizza un ciclo di eventi per presentare i vantaggi del franchising e le nuove agevolazioni finanziarie, pensate per chi desidera aprire un proprio punto vendita.

4 Giugno 2018 – Un ambizioso piano di sviluppo a livello nazionale che consentirà di estendere la rete di franchisee specializzati negli ambiti della logistica, dei trasporti, della grafica, della comunicazione e della stampa, e permetterà a molte persone di diventare imprenditori aprendo il proprio Centro Servizi.

MBE ha infatti l'obiettivo di individuare ed inserire nella propria Rete, nel breve periodo, nuovi Affiliati per aprire 25 nuovi Centri MBE, a cui si aggiungono coloro che facendo un'offerta di acquisto personalizzata all'Affiliato esistente, rilevano un Centro già avviato.

Questo è l'obiettivo della nuova campagna di selezione di Mail Boxes Etc. (MBE), una delle maggiori reti al mondo di negozi in franchising nel campo dei servizi postali, di comunicazione e di supporto alle attività di aziende e privati, che ha organizzato un ciclo di eventi sul territorio finalizzato ad informare e ad offrire consulenza.

La prima data in programma è il 6 giugno a Roma; si proseguirà poi con Napoli il 7 giugno e Cagliari l'8 giugno. Il 14 giugno si svolgeranno contemporaneamente tre tappe a Bologna, Milano e Bari. Il 15 giugno MBE è a Savona e il 20 giugno a Catania. E per chi non potesse raggiungere le sedi fisiche degli eventi, è possibile assistere alle presentazioni online, grazie ai Webinar MBE.

Afferma Fabrizio Mantovani, Business Development & Support Director di MBE Italia: *“Con questa iniziativa vogliamo ampliare e rendere sempre più capillare la presenza del nostro network in Italia, coinvolgendo nuovi imprenditori che abbiano la giusta determinazione per sviluppare, con il nostro supporto, il loro business. Che si tratti di imprenditori esperti o aspiranti tali è una grande opportunità sia per dare una svolta al proprio percorso professionale sia per approfondire la conoscenza delle agevolazioni finanziarie, nazionali e locali, a supporto dell'apertura di nuovi punti vendita”.*

Gli incontri vedono la partecipazione di Grenke, società specializzata in locazioni, che esporrà le modalità della locazione operativa per la realizzazione del punto vendita con



l'interessante opportunità per i nuovi affiliati MBE di dilazionare l'investimento in canoni di noleggio.

MBE continua la propria attività per la ricerca e sviluppo di agevolazioni finanziarie per i propri Affiliati, sia nell'ambito privato che pubblico. Nel privato con l'accordo commerciale con Unicredit, a cui dal suo avvio si sono rivolti più di 200 Affiliati, e più di recente con Grenke per la locazione operativa, che è già stata utilizzata da più di 50 imprenditori MBE.

In ambito pubblico Mail Boxes Etc., dopo la positiva esperienza con il finanziamento previsto dalla Legge 185/2000 gestito da Invitalia, grazie al quale nel periodo 2005-2015 molti Affiliati hanno ottenuto il finanziamento per aprire il loro punto vendita, sta ora offrendo il proprio supporto ai nuovi Affiliati MBE che vogliono fare richiesta per il finanziamento previsto dal bando "Resto al Sud", gestito sempre da Invitalia.

Durante gli appuntamenti di Napoli, Bari, Cagliari e Catania si potranno conoscere i vantaggi e le condizioni del bando "Resto al Sud", la misura gestita da Invitalia per incentivare l'imprenditoria, su cui MBE, in base all'esperienza maturata, potrà dare gratuitamente la propria consulenza. Il bando "Resto al Sud" si rivolge ai giovani tra i 18 e i 35 anni e prevede agevolazioni finanziarie per chi ha in programma di sviluppare un business legato alla produzione di beni e servizi nelle regioni Campania, Abruzzo, Molise, Basilicata, Puglia, Calabria, Sardegna e Sicilia.

Per maggiori informazioni e iscrizioni agli eventi:

<https://www.mbe-franchising.it/it/mbe-franchising-date>

MBE Italia

Barbara Maccarrone

Retail Network Development Manager

Tel.: 02 67 625 1

bmaccarrone@mbe.it

<https://www.mbe-franchising.it/>

Note per la redazione

Mail Boxes Etc. ("MBE") è una delle maggiori reti al mondo di Centri Servizi in franchising che offre servizi di spedizione, micro-logistica, grafica, stampa e comunicazione a supporto delle attività di aziende e privati.

I Centri Servizi MBE - gestiti da imprenditori indipendenti e supportati da un team centrale di esperti - offrono ai propri clienti, principalmente piccole e medie aziende, consulenza e soluzioni personalizzate per supportare lo sviluppo del loro business e delle loro attività.



Nel 2017, con l'acquisizione di AlphaGraphics e PostNet (due società americane con un'offerta di servizi simile a MBE), MBE ha ampliato il suo network globale raggiungendo circa 2.500 Centri Servizi in 44 paesi, con una proiezione di fatturato aggregato per il 2017 di circa 830 milioni di euro.

Dall'apertura del primo Centro pilota a Milano nel 1993 ad oggi la Rete italiana è arrivata ad oltre 500 Centri Servizi, generando nel 2016 un fatturato aggregato pari a circa 171 milioni di euro (+7% verso 2015).

Per maggiori informazioni potete visitare i siti www.mbeglobal.com e www.mbe.it

MBE Worldwide Group

www.mbeglobal.com - www.mbe.it - www.mbe.es - www.mbe.de - www.mbefrance.fr - www.mbe.pl -
www.postnet.com - www.alphagraphics.com